



## COMMUNIQUE DE PRESSE

### Medipartner et Vésale Pharma s'associent pour une distribution exclusive en Belgique et au Grand-Duché de Luxembourg

Medipartner, prestataire de services belge dans l'industrie médicale et pharmaceutique, est fier d'annoncer un accord stratégique avec Vésale Pharma, un producteur international de compléments alimentaires de haute qualité. À partir du 1er janvier 2024, Medipartner assurera la distribution exclusive des produits de Vésale Pharma en Belgique et au Grand-Duché de Luxembourg.

#### Des années de collaboration

" Le choix d'un partenariat avec Medipartner était évident étant donné que nous collaborons déjà en toute confiance depuis 2016 ", déclare Charlotte Lienart, Directrice BeLux chez Vésale Pharma. " L'étendue du réseau de Medipartner et sa connaissance approfondie du marché en font le partenaire idéal pour la distribution des produits de Vésale Pharma. Leurs équipes de représentants médicaux, quant à elles, connaissent bien notre offre et nous savons qu'elles veilleront avec diligence à la croissance continue de nos parts de marché."

Titouan Vesters, COO de Vésale Pharma, est également convaincu que cet accord marque un tournant dans la croissance future de Vésale Pharma. "Il nous permet d'orienter nos efforts d'exportation de manière encore plus efficace et de renforcer notre présence à l'internationale. Cela s'applique à la fois à nos produits finis et à nos probiotiques en tant que matière première. Ce partenariat stratégique nous permettra de développer davantage nos marques à l'échelle mondiale et d'étendre notre portée, ce qui nous permettra d'explorer de nouvelles opportunités et de nouveaux marchés. Nous pourrions ainsi continuer à consolider notre réputation d'entreprise leader de l'industrie pharmaceutique."

#### L'accent mis sur l'étranger

"Notre partenariat avec Vésale Pharma est riche d'une histoire qui remonte au tout début de Medipartner en 2016. En effet, Vésale Pharma a été le tout premier client avec lequel MP a développé son activité. Au fil des années, les deux entreprises ont appris à se connaître parfaitement, ce qui a conduit à une confiance mutuelle profondément enracinée. Leurs produits sont pour nous comme une seconde peau et nos équipes ont multiplié les visites auprès des médecins généralistes, des spécialistes et des pharmacies pour faire connaître les produits". déclare Sophie Mestré, CEO de Medipartner.

"La décision de devenir partenaire de distribution exclusif marque une étape importante et logique dans notre collaboration avec Vésale Pharma. Cela permet à Vésale Pharma de se concentrer encore plus sur le marché international et de continuer à développer ses marques. Pour Medipartner, cette étape revêt également une importance stratégique.



En tant qu'experts des différents canaux de vente médicaux et pharmaceutiques, tels que les médecins généralistes, les spécialistes et les pharmacies, nous ajoutons désormais une nouvelle dimension à nos services aux clients. L'activité de distribution nous permet d'obtenir le meilleur rendement possible pour un produit, ce qui renforce notre position d'acteur de premier plan dans le secteur.

*À propos de Medipartner :*

Medipartner, un prestataire de services belge au sein de l'industrie médicale et pharmaceutique, opère depuis 2016 et est situé au bas du Ring de Bruxelles dans le Parc de L'Alliance à Braine L'Alleud. L'entreprise a connu une croissance constante ces dernières années et en 2022, suite à une augmentation du nombre de clients et de projets, une deuxième équipe syndiquée a été mise en place. Les départements internes Comptabilité, RH, Recrutement et Marketing ont été développés. Plus de 60 employés font désormais partie de Medipartner. L'activité principale consiste à mettre en place des équipes de vente dans le secteur médical par le biais de ses propres équipes syndiquées et dédiées, à recruter par le biais de la recherche directe et de l'externalisation et, désormais, à distribuer des produits pharmaceutiques.

*A propos de Vésale Pharma :*

Vésale Pharma est pionnière dans le domaine des probiotiques et est basée à Namur. Depuis 1996, elle développe, produit et vend des solutions probiotiques basées sur les dernières découvertes scientifiques. Vésale Pharma possède plusieurs souches et brevets et commercialise une très large gamme de produits ciblant la santé digestive, pédiatrique, immunitaire et féminine.

Grâce à une sélection rigoureuse des souches probiotiques utilisées dans ses produits et à un procédé d'encapsulation breveté (Intelicaps) qui permet aux souches probiotiques de conserver leur activité métabolique, Vésale Pharma se distingue clairement de la concurrence. En 2023, 2 nouvelles divisions sont créées avec Superbiotics : la vente de probiotiques en vrac et la santé animale. Les produits sont actuellement vendus en Europe, aux Etats-Unis, en Asie et au Moyen-Orient via un réseau de distributeurs, et au Belux via les pharmacies et parapharmacies.

Pour plus d'informations, contactez :

**Medipartner**

Sophie Mestré  
CEO

[sophie.mestre@medipartner.be](mailto:sophie.mestre@medipartner.be)

+32 473 55 08 49

Cédric Mont  
Head of Operations

[cedric.mont@medipartner.be](mailto:cedric.mont@medipartner.be)

+32 496 60 04 45

**Vésale Pharma**

Cécile Hisette  
Press Officer

[info@cecili-z.be](mailto:info@cecili-z.be)

+32 473 36 14 11